

2021年广安玖源化工有限公司 举行第三届员工运动会

为了加强企业内部凝聚力、增进同事之间的友谊、丰富员工的业余生活。2021年5月26日下午16时，广安玖源化工有限公司工会委员会组织举办的第三届员工运动会在公司篮球场隆重举行。本次运动会设置了拔河比赛和篮球赛等5项赛事，赛场上各参赛队展开激烈角逐，运动健儿们激情飞扬、奋力拼搏。本着“友谊第一，比赛第二”的理念，各参赛队赛出了风格，赛出了水平。

本次员工运动会的举行，充分展现了全体员工对体育运动的热情，不仅锻炼了身体素质，还增强了大家的合作精神和集体荣誉感。

广安公司综合管理部 江伟



广安公司2021年“安全生产月” 活动全面启动



“作为一名玖源人，我今天郑重宣誓：我将自觉做到不违章指挥，不违章操作，不违反劳动纪律；自觉做到不伤害自己，不伤害他人，不被他人伤害，防止他人受到伤害；自觉遵守操作规程，自觉履行安全职责，做一名本质安全型员工”，誓言声刻入心底深处、句句铿锵有力、字字掷地有声，许下不辱使命的承诺。2021年6月2日，广安公司在景观湖旁隆重举行2021年“安全生产月”活动启动仪式，这标志着广安公司2021年“安全生产月”活动正式启动，启动仪式现场由企业主要负责人何希甫、各部门负责人、专业技术人员组成的宣誓队伍，就落实安全生产责任制进行宣誓，自觉践行安全理念、从思想上重视安全，从内心里铭记安全、从行动上保证安全，号召全体员工积极参与到“安全生产月”活动中来，紧扣“落实安全责任、推动安全发展”主题，扎实开展安全生产月各项活动，推动公司安全生产形势持续稳定向好。

广安公司安环质管部 黄建华

宏源—诚信产品输送管线正式投用



2021年5月21日10时58分，在广安宏源化工有限公司与广安诚信化工有限公司各级领导见证下，随着甲醇充装泵15-1501-03出口阀的开启，我司产品通过输送管线顺利进入诚信化工甲醇储罐，实现了甲醇产品输送管线投用试运的一次成功。随后，在5月25日液氨产品输送管线也顺利投入运行。

广安公司运行二队 寇荣

宏源印象

在广安宏源化工有限公司有一支敢于打硬仗，能打胜仗的团队，在这个团队里有一个安全高效的班组，一个积极向上和谐的班组，一个学习氛围浓厚的班组，这个班组就是运行一队。在2021年3月，我心怀忐忑，抱着对未知的期望与向往，背井离乡来到四川广安，有幸加入到这个团队，开始了我今后的职业生涯。

人生如同破茧成蝶，突破自我才能展现自我的美丽。破茧的过程恰恰是对我们的考验，人生中纵然正在经历迷茫的黑夜，也决遮不住那一丝光明。正如成功学家拿破仑·希尔说过的“记住，我们不是失败，只是暂时没有成功。”我来公司已三月有余，作为一名新员工，十分感谢公司带给我一个成长的平台，让我在工作中不断学习，不断进步，慢慢的提升自身的素养和才能。我虽然来到公司只有短短几个月，但在这几个月里，却让我感到公司领导对工作的精益求精，不断创新，对员工的无微不至，让我感到加入这个团队的幸运，使我更有激情的投入到工作中。

作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在过去的工作中积累了一定的工作经验，但刚入公司，难免还是有很大的压力。为了能让我尽早进入工作状态和适应工作环境，有问题及时向领导和师傅请教，用心学习工作所需的各项专业知识，努力提高自己的业务水平。在工作中遇到不懂的问题，师傅们给我一一解答，而且主动的真诚的把他们自己所学的经验和技术毫不保留的教给我，不弄虚作假，真诚对待，悉心教导。由于刚来时没有车，上下班很不方便，师傅们主动邀请我搭车，使我能够按时的上下班。在此我向公司领导和师傅们表示衷心的感谢，正是因为有了你们无微不至的关怀和不厌其烦的帮助，才使我更快的适应了环境，工作中更加的得心应手，才使我在公司的发展上了一个台阶。

玖源化工与桂鲁化工同为ICI设计，相比桂鲁化工，咱们这边生产稳定，消耗低，设备、仪表等维护是特别到位。巡检认真仔细，而且多部门（工艺、设备、仪表等）在巡检，员工培训及时，谦虚好学。化工行业是一个连续性、生产条件苛刻、技术要求高的行业，为了顺利完成公司以及部门安排的各项任务，利用一切可以利用的时间，相互沟通、讨论等，学习和巩固工艺生产知识。

总之，心态决定状态，状态决定成败，对公司要有责任心，对工作要有恒心，对同事要有热心，对自己要有信心。在技术上多学、多想、多观察，在工作上严格要求自己，精益求精，不自满，不轻浮，做到一次比一次好。

广安公司运行一队 李建春

推行7S管理 提升企业形象

为更好的展现企业文化理念，创建舒适、安全的工作环境，提升企业整体形象，在规范化管理、员工素养、文明办公和安全节约等方面达到现代企业的要求，结合公司2021年年度重点工作计划，广安公司于2021年4月16日由总经理何希甫组织召开推行7S管理启动会，成立了7S管理领导小组和工作小组，并对领导小组及工作小组具体的职能职责以及实施7S管理的阶段性目标进行了明确。7S管理起源于日本，是指在生产现场对人员、机器、材料、方法、信息等生产要素进行有效管理，内容包括：整理、整顿、清扫、清洁、素养、安全、节约7个项目，因其古罗马发音均以S开头，所以简称为7S。实施7S管理，是改善和提高企业形象、保障企业安全生产，是企业文化的充分体现，是公司取得优秀成果和实现企业生产经营目标的重要手段，是弘扬玖源集团企业文化、打造行业标杆、使公司又快又好发展的有力保障。实施7S管理，必须要有全体员工的激情参与，努力提高自身素养，规范自身行为，对照标准找差距，分析原因定措施，落实整改见成效，合理配置和使用资源，使生产、办公区域达到整洁、实用、规范的要求，减少浪费，增强团队意识，提高工作效率。相信通过公司全体员工的共同努力，一定会实现现场整洁有序、工作高效顺畅、企业管理水平大幅提升的活动目标。

广安公司设备部 廖维林



追忆峥嵘岁月 传承红色基因

——玖源化工党委隆重庆祝建党100周年侧记

百年征程波澜壮阔，百年初心历久弥坚。在中国共产党100岁生日即将来临之际，为树立工作标杆，讴歌先进事迹；6月26日，中共达州玖源化工有限公司委员会和中共广安玖源化工有限公司委员会两个党委组织全体党员、预备党员和入党积极分子前往位于南充市仪陇县的朱德纪念馆开展以“学习伟人精神，坚守初心使命，传承红色文化，锻造过硬队伍”为主题的迎七一·红色之旅主题教育活动，缅怀先烈的丰功伟绩，熔炼至纯至真的党性，激励向上向善的精气神，为圆满完成全年目标任务和实现公司宏伟蓝图凝聚强大精神动力。

当日上午10时许，全体党员冒着倾盆大雨，怀着沉重和敬仰的心情，首先来到朱德纪念馆，依次在公司党委的带领下步入朱德纪念馆大厅，在此举行了简短而又隆重的敬献花篮、重温入党誓词和表彰仪式。

“我志愿加入中国共产党，拥护党的纲领，遵守党的章程，履行党员义务，执行党的决定，严守党的纪律，保守党的秘密，对党忠诚，积极工作……”在仪式上，由中共达州玖源化工有限公司委员会副书记江明沙同志领誓，全体党员进行了庄严的重温入党誓词。铿锵的誓词在朱德纪念馆大厅回荡，回荡在每个党员的心中，洗涤着每一个中国共产党党员的灵魂。这是党员们牢记历史使命，弘扬先烈精神的有力见证。紧接着，中共广安玖源化工有限公司公司委员会党委书记史建敏同志和中共达州玖源化工有限公司党委书记温金富同志分别为获奖的“优秀党务工作者”和“优秀党员”进行了颁奖。

集团行政总裁、中共广安玖源化工有限公司公司委员会党委书记史建敏同志在仪式上，向全体党员提出了殷切希望：我们今天开展此次活动的目的和意义，就是要以缅怀革命先烈，接受红色革命教育精神熏陶为宗旨，引导党员干部尊崇践行党章党规，做到心中有党、心中有责、心中有戒。同时，并就如何做好一名合格党员，提出了三个要求，一是在家庭方面，用党员的标准，影响家人、朋友，立家规、正家风、讲道德、守底线，建立起家庭和睦相处氛围；二是在工作方面，要用党员的标准，影响身边同事，经风雨、长才干、壮筋骨，练就硬脊梁、铁肩膀、真本事，起着骨干模范作用，用实际行动感染、影响和带动身边同事，高标准、严要求，来完成各项工作任务，最终实现公司规划的宏伟蓝图；三是在社会方面，要用党员的标准，影响身边群众，带头净化社会风气，带头弘扬文明新风、弘扬民族正能量。

在朱德同志故居纪念馆，大家一边聆听讲解，一边通过图片、文物、文献资料及再现历史的场景，重温了朱德同志从佃农之子到坚定的马克思主义者，从红军总司令到人民军队缔造者的伟大历程，缅怀了他从开国元勋到社会主义事业开拓者所创下的丰功伟绩，深深感受到朱德同志的一生，是奋斗的一生、奉献的一生、光辉的一生。为了中国人民的解放，为了中华民族的伟大复兴，他披肝沥胆、鞠躬尽瘁，赢得了全党、全军、全国人民的尊敬。他的人格力可与星河皓月同辉，永远值得我们学习和怀念。

在返程途中，达州公司党委江明沙同志再次就史总的叮嘱和要求予以传达，要求大家：要用党员的标准，进行亮岗；要充分调动每一位党员的积极性、主动性、创造性，要焕发新的工作活力；要以此为新的起点，树立起党员的骨干作用，影响和带动同事一起为公司的发展，作出应有的贡献。

通过参观学习，大家纷纷表示，参观历史、缅怀历史、荡涤心灵，更能让人铭记历史、不忘初心、牢记使命，在今后的的工作中，将坚定不移传承朱德同志优良革命传统，弘扬伟大革命精神，坚定理想信念，强化责任担当，切实增强拥护社会主义事业的真挚情感。

国防教育基地于2015年开工建设，2017年底完成陈列布展并对外开放。让观众在此能够领略中国兵器文化的独特魅力，探寻中国兵器装备的无穷奥妙，从而丰富兵器知识，增强民族自豪感和自信心，弘扬爱国主义精神，同时提升忧患意识，增强国防责任感，提高保家卫国的能力。

达州采供部 陈亮



“七一”将至，我们将迎来中国共产党建党100周年，回首这近一个世纪的风雨历程，我们党从血雨腥风中走来，从枪林弹雨中走来，经历了无数血与火的洗礼，从小到大，由弱变强，带领中华各族儿女从一个胜利走向另一个胜利，从一个辉煌迈向另一个辉煌，我们党不愧是民族之魂，国家之基。

靡不有初，鲜克有终；不忘初心，方得始终。100年来，在中国共产党的正确领导下，全国各族人民团结一心，自强不息，不怕曲折，克服艰难，一步一步走向胜利，一步一步走向辉煌。我们坚信未来的30年，将是中国开启强国进程，实现大国崛起、民族复兴的重要历程。

不忘党的光荣历史，不忘党的根本宗旨，不忘党的传统本色。习近平总书记多次在讲话中说道：“一切向前走，都不能忘记走过的路，走得再远、走到再辉煌的未来，也不能忘记走过的过去，不能忘记为什么出发”。党的光荣历史是一部辉煌的血泪史，它凝聚了无数先烈的鲜血、无数中华儿女的奋斗，才走到今天。中国共产党的历史应该说是中国近代以来历史当中最为可歌可泣的篇章，也可以说是一部丰富生动的教科书。

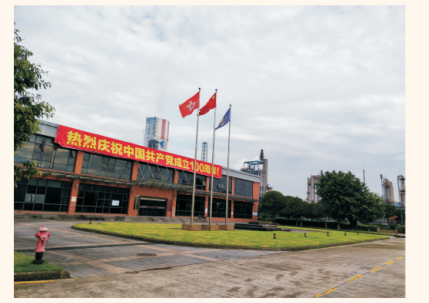
同样，玖源不也在书写着自己的历史么。从曾经的新都氮肥厂，到目前依托拥有达州、广安两大生产基地，不断拓宽产品市场。广安PBAT新项目，达州DMC新项目，这些都预示着玖源不断发展，不断创新。期间也经历了低谷：在2016年受行情及气源的影响，导致全年不生产；在2019年底，一场突如其来的阴云笼罩着全国：新冠肺炎肆虐着中国，导致各行各业都遭受了严重的打击，玖源也不能独善其身，产品不断积压，但是玖源人通过自己的努力，终将其一化解，迎来了生产的平稳期。

达州玖源新材料有限公司通过各种举措，确保安全、平稳、连续生产，为党的一百周年献礼。首先是下发《液氨储罐管控方案》，确保重大危险源的安全稳定运行；针对如何稳定生产的问题，公司下发了《关于<生产装置安全稳定长期运行保障措施>通知》，对各专业都提出了更加严格的要求，保障生产装置安全、稳定、连续运行；针对生产装置运行过程中可能出现的问题，公司下发了《关于<隐患排查专项奖惩办法>的通知》，对于在生产过程中认真、仔细巡检的人员及时发现装置中存在的隐患并妥善处理的情况，公司加大了奖励的力度，还可以申报季度“巡检之星”和年度“安全之星”；由于生产装置中存在许多电气设备、电动泵，在雷雨频繁的季节可能会造成运行装置“晃电”的情况发生，公司下发了《关于生产装置“晃电”处理总体方案》；在即将到来的高温季节，公司下发了《高温季节生产装置安全稳定运行方案》；还有各种形式的应急预案的演练，确保生产装置能够安全、平稳运行，即使在事故状态下，也能够平稳停车检修而不导致事故扩大；深挖装置存在的潜力，通过各种技术改革、创新使其达到最优生产条件，降低能耗，同时又不以牺牲环境为代价，严格落实国家对环保的各种要求。

作为一名党员，更作为玖源的一分子，不仅要在生活、学习中起着先锋模范的带头作用，更要在工作中争先创优，在玖源不断发展壮大的过程中努力实现自己的人生价值。

100年的风雨兼程铸就95年的光辉历程，蓦然回首，岁月如歌，我们又怎能不心潮澎湃，感慨万千！中国共产党作为实现中华民族伟大复兴“中国梦”的领路人，是历史的必然选择，更是人民的必然选择。党在召唤，时代在召唤，让我们以崇高的理想、创新的意识、无畏的勇气展现新时代党员的智慧、风采和力量，让我们团结一致、与时俱进、奋勇前行，以忠诚之心跟党走，以奉献之心待玖源，以无私之心做工作，以感恩之心待家人！

达州公司生产部 张辉孝



为建党100周年献礼

奋进之歌

时间见证奋斗，奋斗书写成功。怀着崇高的理想，踏着青春的步伐。2007年11月14日，我走进了玖源的大门，有幸参与并见证了玖源的发展和建设。

时光如水，岁月如歌。转眼间，来到玖源已达十三年又7个月。在这期间，与玖源“骁勇善战”的“将士”们朝夕相处，见证了他们用奋斗、拼搏的精神创造辉煌的玖源，也见证了玖源的发展历程。

从巍峨秦岭到坦荡平原，从沟沟壑壑到偏僻村庄，从一个白脸小伙变成“非洲人”的风雨沧桑，那一张张朴实而坚毅的脸庞，人人能“弹”善“战”的精神风貌和优良的工作作风，为了玖源的发展壮大，舍小家顾大家，立足千里巴山，为把巴山的滴翠山水变得更加璀璨美丽，“玖源人”谱写了一曲奋进之歌。

玖源，有着博大而真实的胸怀；数年前，曾听闻她那非凡的传奇故事；您可知，普天下农民朋友田里播种下的、地里种下的是希望，他们将希望寄托于玖源产出的“玖源品牌尿素”。来年收割时，他们的粮仓个个堆积如山，至此，玖源成了农民朋友心坎里的“知心人”。

玖源，有着宽大而又坚挺的肩膀；长年累月，默默无闻为其数千员工遮风挡雨；您可知，跨越四海的兄弟姐妹们聚集于此，个个曾有难解之疑，人人曾遇阻碍之路。他们将心寄托于玖源，最终，他用那宽大而又坚硬的肩膀，将姐妹们一一扛起，至此，玖源成了兄弟姐妹们相依相伴的港湾。

玖源，有着勤劳而又精干的队伍；时时刻刻，脚踏实地地为其前程谱写绚丽诗篇；您可知，那曾是荒原山坡草地，他们用吃苦耐劳的精神将之踏平；那曾是布满锈迹斑斑的铁架、罐罐，他们以精湛的技术和修行数年的“功力”，为其披上新衣。他们将青春给予了玖源，如今，花园式的工厂屹立于中国气都，至此，玖源成了她们时刻牵肠挂肚的家。

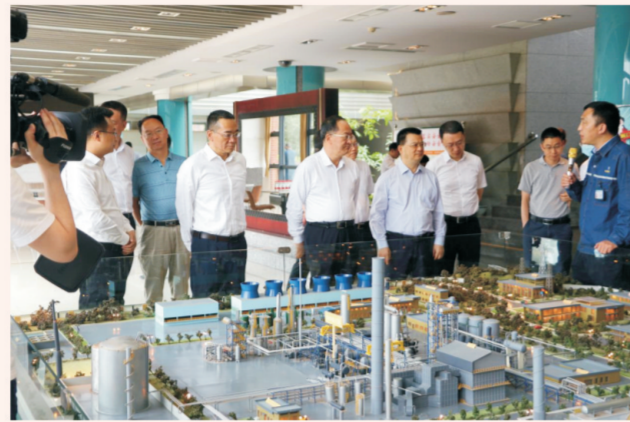
有一句话叫做“爱拼才会赢”。只有拼搏，才会梦想成真；只有奋斗，才会到达成功的彼岸。我们都来自五湖又四海，我们都是玖源人，我们以玖源为家。因为玖源，我们付出了热血、贡献了青春、洒下了汗水和泪水，虽已获得小小的成绩，但离“终极目标”——打造行业标杆，还需继续努力和奋斗。所以我们一定不能沉浸在过去的的成绩里，而要把勇气、信心、智慧，灌注在玖源未来的发展道路上。

乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海。正值玖源阔步发展的大道上，我们每个人都应该坚定信念，肩负起神圣的职责，在新的形势和新的目标下，谱出新的大曲，奏唱新的“战歌”！

达州公司采供部 陈亮



四川省政协副主席、绿色化工产业联系指导省领导杜和平一行莅临公司调研绿色化工产业培育与发展情况



2021年6月3日，四川省政协副主席、绿色化工产业联系指导省领导杜和平一行在达州市委副书记、市长严卫东，市政协主席邓瑜华，副市长孙骏，市委秘书长李祝荣，市经信局局长李大兵，达州高新区党工委书记朱挺等领导的陪同下，莅临公司调研绿色化工产业发展情况。公司总经理孙志刚、副总经理谢承洁全程陪同接待。

杜和平一行在沙盘处听取了汇报，还对中控室进行了考察。总经理孙志刚向杜和平一行介绍了公司基本概况和生产经营状况，同时汇报了目前公司正在筹建的绿色发展项目——碳酸二甲酯项目建设进度，及其延伸产业链。杜和平询问了公司新建项目的资金投入和用地情况，并且指出企业进一步延伸产业链，增加产品附加值，可以有效增强企业的综合竞争力。

达州公司综合管理部 张翅

水质监测设施公众开放日活动



为了人与自然的和谐共生，提高公众保护环境的意识。2021年6月2日，达州市高新区生态环境局举办了参观达州市高新区国家监测站监测设施的活动，达州玖源新材料有限公司5人及社会公众参加了本次活动。

当天高新区党支部书记于涛带队，参观了高新区国家级水质监测站。通过于书记的现场讲解，实地参观监测设施，让大家零距离了解监测过程水质状况。随后在工作人员的带领下，达州公司一行人参观了取水点和水质自动监测仪器，并通过讲解仪器工作原理、监测项目、评价标准、运维管理、监测预警等知识，让大家进一步加深了对水质监测工作的了解，对水安全、水源保护有了新的认识，亲身体会到保护水源的重要性。

达州公司安环质管部 许瑞粉

我的同事

俗话说：“远亲不如近邻”，我常常默默打量、观察周围与我并肩作战的同事，其中阿攀让我印象颇深。阿攀今年28岁，家住达州宣汉南坝镇，其祖上三代行医，岂料在他这一代断了传承，但他毫不气馁，依然对生活充满了热情。

阿攀戴着一副黑色边框眼镜，“心宽体胖”四个字在他身上得到了很好的印证，他从小家境优渥，但在他十多岁时家庭突生变故，他不得不早早进入社会打拼。

初到公司的阿攀，憨厚老实，思想处于迷雾中，什么都不知道，什么都听师傅的，好在他能吃苦，师傅也很有耐心，慢慢就掌握了一些工作的技能。

我与阿攀相识于几年前，那是我刚到公司的时候，当时向他请教了几个问题，他侃侃而谈，滔滔不绝的神态给我留下了深刻的印象。此后，因岗位变动，阿攀就调至我们班，并且和我是同一岗位，因此，我们相处的时间就更长了，进一步增进了感情，也建立了深厚的友谊。

阿攀工作认真，从不计较得失。2020年大修，清理循环水管网内部锈渣工作任务异常艰巨，为了保证作业安全和进度，临时在管道上增加两个人孔。因孔径较小，恰好容纳一个人进入，此时大家都在抱怨作业难度大，推脱、不愿第一个下去干活。班长黑着脸，正在憋怒气，我朝阿攀递了眼示意他不要吱声。班长的脸越来越黑，环视一圈，正要爆发，突然一声“我先下！”打破了沉寂的局面。寻着声音望去，我心头一紧，“完了，这小子又犯傻了，啥都不争，争着干活，你干活就算了这不是把我也带沟里了？和你一组我真是倒了血霉了……”。此时，班长的脸迅速由阴转晴，比川剧变脸还快，一边笑着道“阿攀是个好同志！”，一边帮阿攀戴好安全帽，拴好安全绳，把他扶上楼梯口。

由于开孔点离管道底部还有三四米距离，开孔处口径又小，阿攀刚一进去就卡住了，动弹不得，大伙一阵哄笑。阿攀憋红着脸抽出双手，只见他双手伸直拉着绳子，双脚并拢，屁股前后蠕动像毛毛虫一样滑了下去，“咚”的一声，阿攀成功落地，大家伙又是一阵哄笑。班长的脸上有些挂不住了，“娃娃！你还杵在那干嘛！等我来扶你？还好意思笑！”我……我哭还来不及呢，我哪有笑！此时我也不敢触霉头，应了一声“哦”，耷拉着脑袋随后也钻了进去。

进入管道后，内部一片漆黑，手电筒的亮度十分有限，能见度极低，管道像一只从黑暗深渊伸出来的大口，仿佛要吞噬一切。一阵气流掠过，我反而打了个寒战，我弓着腰，借着微弱灯光向前挪动着，心想还好有阿攀在前面探路，顿时松了一口气。

“当……！”耳边突然传来一声巨响，惊得我头皮发麻，耳朵嗡嗡作响，手里的工具散落一地，我顺势蹲坐下来，尽力平复心情，同时打着手电筒寻找阿攀的位置。只见阿攀双手抡着铁锤准备再次向粘附在管壁上的铁锈猛砸，我赶紧用手电灯光晃向阿攀的脸，阿攀终于意识到我的情况有些不对。他摘下耳罩急忙爬过来，看着目光呆滞的我问了一句“哥，你咋了？你是不是哪里不舒服！你别急，你坐着就行，我来敲，你给我照亮就行。”我摆手示意他继续，同时默默带上耳罩。就这样，他在前面猛砸铁锈，我在后面给他照亮，同时捡拾砸落在管道底部的锈渣。十多分钟过去了，阿攀也开始气喘吁吁，只见他双膝跪地，单手撑着身体，一只手艰难地举起铁锤又轻轻砸下，瞬间我心中串起一股怒火，一把把他揪在一旁，冲他吼道“像你这样敲！什么时候才能敲完！”，说完夺过他手中的铁锤一阵猛敲。半个多小时后，我们被班长强行拉出管道，换另外一组下去继续作业。

中午吃饭的人特别多，我们来得晚，座位都被占了，我们就商量着等其他吃完再吃，结果阿攀一个人偷偷地跑去打饭了。等我们去的时候，只见阿攀一个人坐在管道上，双膝合拢托着餐盘，埋着头正狼吞虎咽。我心想，可能胖子都不耐饿吧，于是把餐盘里的肉夹了一些给他，他抬起头看了看，笑着露出一排夹杂着饭菜的牙齿，“谢谢哥”，“看你那吃相！往那边那点”。话音刚落，还未坐稳就看见班长甩着他的大屁股跑了过来，“兄弟们！加把劲，干完这一票，明天休息！”，大家的脸上洋溢着激动的神色，吃完饭马上就继续干活，几拨人持续开启车轮战，终于赶在太阳落山前把清理管道的任务完成了。

傍晚的景色令人陶醉，田间小路充满了泥土的清香，清风徐来，春暖花开，我和阿攀一前一后地走在路上，听着鸟儿在歌唱。突然阿攀转身指着远处那片油菜花喊道“哥，你看！我们去那边看看”。“幼稚！”。走进油菜花地，浓郁的油菜花香沁人心脾，看着阿攀欢快的身影同蜜蜂、蝴蝶在花中穿行，我不得暗自感叹。突然想起一句古语，“寄蜉蝣于天地，渺沧海之一粟”，在生活的态度上我不如阿攀，果然，古人诚不欺我。

达州公司生产部 周峻丞

宣传促销活动我们在进行

——商贸公司春夏季尿素宣传促销活动纪实

为进一步拓展公司差异化尿素终端用户，提升市场占有率，商贸公司达州产品销售部按照年度工作计划于2021年4月14日-5月16日分别在四川南充市南部县，达州市达川区、通川区，成都市彭州市、崇州市，德阳市绵竹市、重庆铜梁、开州、武隆等部分乡镇开展多场现场宣传促销活动。

在中国农业肥料使用水平不断提高，单质肥不断萎缩，市场竞争长期处于白热化的今天，除了产品品质过硬、服务质量不断提升满足市场竞争外，还需通过宣传推广活动不断地扩大产品在市场的影响力，让更多农户使用公司产品样品，让玖源尿素产品的效果在农户之间口口相传，让更多的新用户选择信赖我司产品。

自2012年以来，公司尿素销售团队始终坚持开展宣传促销推广活动，在众多品牌竞争激烈的市场中不断争取市场份额。我司产品品质保障有力，市场管控到位，售前、售中、售后服务优质，宣传推广持续进行。春夏季正值农业用肥高峰期，达州产品销售团队抢抓时机，同各级经销商一道将春夏季尿素宣传促销活动不折不扣落实到位，做出成效，通过一系列宣传推广活动，使公司产品影响力和市场占有率不断得到提升，让“中国农民用上更好的肥料”成为现实。

商贸公司-达州产品销售部 曹坤明



科氏产品宣传推广时不我待

“让中国农民用上更好的肥料”是玖源人矢志不渝的追求，带着这个使命和梦想，商贸公司历时4个月时间，与美国科氏公司多次商谈，终于在2021年2月拿下科氏公司一款符合世界环保导向、综合利用率、经济效益好的产品——脲酶抑制剂尿素在四川和重庆市场的代理销售权。确定代理权后，在两个月内迅速完成包装袋设计、产品试生产、营销渠道布局以及宣传推广等一系列工作。产品好，固有的价值决定了比传统尿素高的价格，是市场接受和推广的难点，为了早日打开市场，让用户用上真正的好肥料，商贸公司从4月20日至5月16日开展了经销商培训、试验示范和宣传促销等市场推广工作，通过这些工作，让发展潜力巨大的好产品正在徐徐打开市场。

为使川渝市场经销商能够快速的熟悉产品，商贸公司于4月20日-5月21日在达州、成都、重庆、南充、内江开展了8场专项培训会，培训会上科氏公司技术人员从产品原理、效果、性价比以及产品环保政策导向等，进行了系统讲解。针对产品及市场推广的相关问题，在会议中也进行了充分讨论。与此同时，公司分别在重庆、四川开展了10块试验田，根据当前大春作物，严格按照对比试验的要求，分别在水稻和玉米作物上进行了脲酶抑制剂尿素和普通尿素的对比试验工作，试验示范见证产品效果，才能使公司营销人员和各级经销商一道有底气宣传销售。从5月1日开始到现在正在和各级经销商一道开展多场新产品宣传促销活动，引导终端商如何向用户推介和销售新产品。

培训会的目的是让我们所有经销商学会新产品的宣传推广，主导下游销售网络开展业务；试验示范的效果能够激励各级经销商满怀信心地销售新产品，现场宣传促销活动让经销商和用户都理解和接受比普通尿素高的价格。培训、试验和促销三种宣传推广活动相互促进、相互影响，只要敢于行动，科学实施，我们深信不久的将来，新产品差异化尿素将逐步取代普通尿素，成为广大用户认可的资源节约、有利环境、增产增收的好尿素产品。

商贸公司-达州产品销售部 曹坤明

